

SISTEM PENJUALAN CV. MUCHA DENGAN MODEL *BUSINESS TO CONSUMER* BERBASIS ANDROID

(SALES SYSTEM CV. MUCHA WITH ANDROID BASED BUSINESS TO CONSUMER MODEL)

Naura Hasna Firda
Fakultas Teknologi Informasi dan Komunikasi
Universitas Semarang
naurahasna4@gmail.com

ABSTRACT

*CV. Mucha, having his address in Semarang City, is a company engaged in the invitation form publishing industry. The activities involved are designing and producing invitation forms, such as wedding invitations and Yasin covers. The ordering system that runs on CV. Mucha currently still uses electronic messages or comes directly to the office, thus causing the printing services to be undocumented effectively and efficiently. Limited information facilities for invitation form printing services offered by CV. Mucha, this causes customers or prospective customers to have difficulty seeing the details of the invitation blank design offered because they have to come directly to the office. CV. Mucha needs a system that aims to facilitate sales and purchase transactions. So the author makes a sales system with an *Business to Consumer* -based Android model, where the model *Business to Consumer* is the process of selling products and services directly between businesses and consumers. This system is built using the Java programming language on Android Studio and the database uses Firebase. This system development method is built using the model *Prototype*. The expected result of the research is the formation of a sales system that can be used by CV. Mucha is in need of ordering goods online based on android. So that it can be done anytime and anywhere and the market reach is wider.*

Keywords : Sales System, Business to Consumer, Android, Java, Prototype, CV. Mucha

ABSTRAK

CV. Mucha yang beralamat di Kota Semarang, merupakan perusahaan yang bergerak dalam bidang industri penerbitan blangko undangan. Kegiatan yang ada di dalamnya adalah mendesain dan memproduksi blangko undangan, seperti undangan pernikahan dan cover yasin. Sistem pemesanan yang dijalankan pada CV. Mucha saat ini masih menggunakan pesan elektronik maupun langsung datang ke kantor, sehingga menyebabkan tidak terdokumentasinya jasa cetak secara efektif dan efisien. Terbatasnya sarana informasi jasa cetak blangko undangan yang ditawarkan oleh CV. Mucha hal ini menyebabkan para pelanggan ataupun calon pelanggan mengalami kesulitan untuk melihat detail desain blangko undangan yang ditawarkan karena harus secara langsung datang ke kantor. CV. Mucha memerlukan sebuah sistem yang bertujuan untuk mempermudah transaksi penjualan dan pembelian. Maka penulis membuat sistem penjualan dengan model *Business to Consumer* berbasis *android*, dimana model *Business to Consumer* ini adalah proses penjualan produk dan layanan langsung antara bisnis dengan konsumen. Sistem ini dibangun menggunakan Bahasa pemrograman Java pada *Android Studio* dan databasenya menggunakan *Firestore*. Metode pengembangan sistem ini dibangun menggunakan model *Prototype*. Hasil penelitian yang diharapkan ialah terbentuknya sistem penjualan yang dapat digunakan oleh CV. Mucha dalam kebutuhan pemesanan barang secara online berbasis *android*. Sehingga dapat dilakukan kapan saja dan dimana saja serta jangkauan pasar menjadi lebih luas.

Kata Kunci : Sistem Penjualan, *Business to Consumer*, *Android*, *Java*, *Prototype*, CV. Mucha